

Firma Sun & Snow, która zarządza wynajmem apartamentów w przeszło 40 miejscowościach wypoczynkowych oraz polskich miastach, zwiększyła liczbę obsługiwanych apartamentów do blisko 2,5 tys. Oznacza to, że tylko w ostatnich sześciu miesiącach firma pozyskała ponad 400 nowych apartamentów wypoczynkowych, które są już dostępne w największym niezależnym systemie rezerwacyjnym w Polsce. Spośród nowych obiektów w ofercie Sun & Snow pojawiły się m.in. 4 nowe lokalizacje w Warszawie, czy też kameralne obiekty na mazurach w miejscowości Trękusy.

Pozyskanie nowych apartamentów do obsługi w Warszawie, Sun & Snow zapowiadało już od jakiegoś czasu. Jednocześnie jednak z tymi planami, firma konsekwentnie prowadziła działania zmierzające do pozyskania apartamentów w mniejszych miejscowościach i kurortach, w zasięgu już istniejących biur lokalnych.

„Impulsem, który pozwolił nam znacząco zwiększyć obecnie liczbę obsługiwanych apartamentów i poszerzyć ofertę jest bez wątpienia wdrożenie nowego systemu checkinowego Click & Stay. Najważniejszą zmianą dla gości jest oczywiście w tym przypadku check-in online, choć zakres zmian jest znacznie szerszy” – mówi **Aleksandra**

Mokrogulska, Dyrektor Biura Projektów w Sun & Snow.

Sun & Snow od kilku lat konsekwentnie buduje swój własny system rezerwacyjny, który już dziś generuje większość rezerwacji dla właścicieli apartamentów obsługiwanych przez lidera rynku. Dodatkowo firma dysponuje autorskim systemem do obsługi apartamentów. Korzystając z niego, właściciele mogą nie tylko sprawdzić aktualny poziom rezerwacji, ale także skorzystać z wielu statystyk i ustawień wykorzystywanych w marketingu danej lokalizacji.

„Właściciel apartamentu może samodzielnie zdecydować, czy chce, by wynajem jego apartamentu był oferowany w promocyjnej cenie, lub poprzez rezerwacyjne serwisy zewnętrzne, których poziom prowizji jest często bardzo znaczący. Jesteśmy też bardzo atrakcyjni kosztowo. Co warto podkreślić, nie pobieramy dodatkowych opłat za rezerwacje spływające z naszych własnych kanałów, czy też za drobne naprawy, czy konserwacje dokonywane w apartamentach. To wszystko powoduje, że obecnie mamy po kilkadziesiąt, kilkanaście nowych umów podpisywanych tygodniowo, które dotyczą nowych apartamentów w naszej sieci” – dodaje **Bartłomiej Majdak, Dyrektor ds.**

Kluczowych Klientów w Sun & Snow.

Jak zapowiada Sun & Snow, to nie koniec planów związanych z pozyskaniem nowych apartamentów, które mają być dostępne w ramach sieci w najbliższych miesiącach. Z jednej strony firma zacieśnia współpracę z deweloperami, którym może zaoferować pełen pakiet usług związanych z obsługą apartamentów wypoczynkowych, poprzez doradztwo czy wsparcie sprzedaży. Z drugiej zaś, tworzy sieć sprzedawców, których zadaniem jest pozyskanie apartamentów, które funkcjonują już na rynku. Działania te mają w pierwszej kolejności objąć Warszawę i pozostałe duże miasta, w których oferta operatora nie była dostępna, takich jak Wrocław, Toruń czy Poznań.

Grupa Sun & Snow to największy w Polsce operator zarządzający wynajmem blisko 2,5 tys. apartamentów w ponad 40 miejscowościach wypoczynkowych oraz miastach w Polsce. Istnieje na rynku od 2008 roku i w tym czasie stworzyła sprawdzony model współpracy z właścicielami apartamentów. Sun & Snow posiada autorski system rezerwacyjny z transparentnym panelem właściciela, dostępem do bieżących rezerwacji, statystyk obłożenia, przychodów oraz modułu do rozliczenia zysków. Firma współpracuje także z największymi kanałami sprzedaży i zapewnia właścicielom apartamentów, pomoc w organizacji remontu i wyposażenia wnętrza czy też zapewnia naprawy usterek. W skład Grupy wchodzi również Sun & Snow Real Estate - wyspecjalizowana spółka zajmująca się doradztwem w obszarze inwestycji w nieruchomości przeznaczone na wynajem. Grupa Sun & Snow posiada unikalne kompetencje i wiedzę, by wspierać zarówno inwestorów indywidualnych jak i deweloperów w całym procesie inwestycyjnym oraz późniejszym - w zakresie zarządzania istniejącymi nieruchomościami wypoczynkowymi.